

Un système alimentaire florissant repose sur la confiance

icRA accélère le changement grâce à
la facilitation de partenariats.



Construire la confiance dans les systèmes alimentaires

iCRA renforce la confiance au sein du secteur agricole grâce à la facilitation de partenariats et à la formation. Nous mettons le pouvoir entre les mains de ceux qui créent le changement au niveau local. Notre mission ? Construire des systèmes alimentaires résilients, innovants et prospères qui offrent des opportunités de carrière attrayantes pour les jeunes.



Trouver des solutions grâce aux partenariats

Les projets de développement agricole privilégient souvent les interventions techniques. iCRA apporte la confiance et les compétences en partenariat. Les partenariats entre agriculteurs, acheteurs, acteurs de la chaîne de valeur et les organismes d'appui catalysent efficacement la mise en œuvre technique à grande échelle. La collaboration rend les systèmes alimentaires plus efficaces, innovants et résilients. iCRA dote les professionnels de l'agribusiness et de l'enseignement agricole des compétences nécessaires pour établir des partenariats durables et basés sur la confiance.

Nous facilitons les partenariats de deux manières :

- Nous formons des formateurs et des coachs en agribusiness pour établir des relations commerciales basées sur la confiance.
- Nous soutenons les professionnels et les institutions de l'enseignement agricole pour aligner l'enseignement sur les besoins du marché du travail.

Agribusiness : établir des partenariats pour soutenir les systèmes alimentaires locaux

Lorsque les chaînes de valeur agricoles sont caractérisées par des partenariats solides, elles deviennent plus compétitives et résilientes. iCRA crée une part de marché plus grande pour tous, et pas seulement de plus grandes parts pour certains. Nous construisons des réseaux agricoles sur une base de relations de confiance.

Renforcement des clusters : optimiser les marchés agricoles

Nous appelons ces réseaux des clusters agricoles (Agribusiness clusters en anglais, en abrégé ABCs). Les ABCs sont des réseaux régionaux ou locaux d'entreprises agricoles et agroalimentaires, spécifiques à une chaîne de valeur ou produit, qui s'engagent dans des relations commerciales gagnant-gagnant. Les clusters élaborent ensemble des plans stratégiques basés sur leurs intérêts communs. Un coach local anime et accompagne chaque ABC avec le soutien des formateurs régionaux en agribusiness.



Formateurs et coachs : faciliter les partenariats à grande échelle

& coaches: facilitating partnerships at scale

iCRA utilise un modèle de formation de formateurs. Cela nous permet d'accompagner des clusters et de diffuser les compétences de facilitation de partenariats à grande échelle. Cela donne également aux professionnels agricoles locaux l'autonomie et la capacité de créer un impact mesurable.

Les services Agribusiness de l'iCRA



Mentorat des formateurs et coachs en agribusiness

Nous gérons un pool mondial d'experts qui facilitent des partenariats significatifs.



Sélection des partenaires et planification stratégique

Nous utilisons la méthode "Future Search" pour évaluer l'adéquation des partenariats agribusiness potentiels et guider la planification des actions conjointes. Lors d'un atelier de planification stratégique, nous rassemblons des acteurs représentant l'ensemble du système agricole. Nous y identifions des entreprises agroalimentaires ayant des ambitions de partenariats à long terme basés sur des intérêts communs.



Faciliter l'action collaborative

Les coachs locaux veillent à ce que les clusters mettent en œuvre leurs plans d'action. Les formateurs régionaux en agribusiness d'iCRA réunissent les membres des clusters annuellement. Ils guident l'évaluation des résultats commerciaux et de la maturité des partenariats du cluster. Ensemble, ils élaborent des stratégies pour la saison suivante dans un esprit d'apprentissage collaboratif et d'adaptation. Les formateurs facilitent également des sessions régulières d'apprentissage par les pairs pour les coachs.



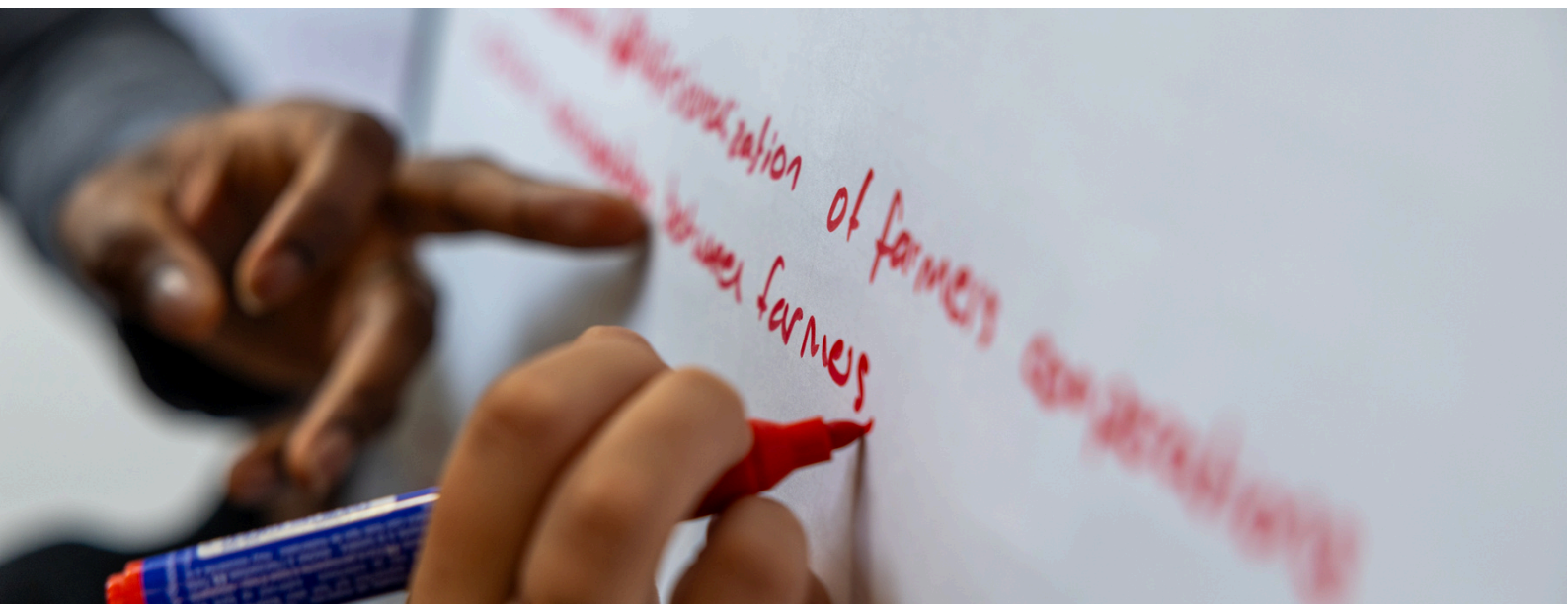
Faciliter le processus de négociation et de contractualisation

La fidélité entre agriculteurs et acheteurs est difficile à établir. Elle nécessite du temps et de la confiance. Même les contrats écrits ne garantissent pas la fin des achats privés et des ventes parallèles. Les formateurs régionaux d'iCRA guident les processus de négociation et de contractualisation pour lancer des partenariats basés sur la confiance.



Consolider les partenariats

iCRA consolide les ABCs avant la fin du financement des projets ; nous accompagnons les ABCs pour améliorer la maturité des partenariats et la viabilité des entreprises. Cela garantit des partenariats durables.



Enseignement agricole : une approche entrepreneuriale orientée vers le marché du travail

Le secteur agricole a besoin de diplômés motivés et qualifiés avec un esprit entrepreneurial. Les institutions éducatives fortement connectées aux entreprises agroalimentaires comprennent les besoins du marché du travail et peuvent adapter leurs programmes en conséquence. Nous facilitons de tels partenariats et guidons l'alignement des divers programmes avec les besoins de l'industrie.

C'est un processus dynamique qui évolue constamment avec les tendances du marché. iCRA soutient également les professionnels de l'enseignement agricole pour offrir une éducation basée sur la pratique. Nous formons les enseignants à une pédagogie innovante, centrée sur l'étudiant, qui engage les participants et les prépare au monde réel.

Les services de l'Enseignement de l'iCRA

Améliorer les liens avec le marché du travail



iCRA permet à l'enseignement de répondre aux besoins du secteur agricole. Nous facilitons la création de relations à long terme entre les établissements d'enseignement et le secteur privé.

Développer les compétences non techniques des enseignants



Nous renforçons la confiance des enseignants et développons leurs compétences. iCRA propose des formations sur la conception et la mise en œuvre de formations innovantes et pratiques.

Repenser les programmes



Nous renforçons les programmes en alignant la formation sur les besoins du marché du travail. Nous aidons les enseignants à intégrer des compétences entrepreneuriales et pratiques pertinentes.

Intégrer l'entrepreneuriat



Nous aidons les enseignants à lancer des programmes de stages et des réseaux d'anciens élèves. iCRA donne également aux enseignants les moyens d'encadrer les diplômés à la recherche d'un emploi ou à la création de leur propre entreprise.



Formation et transfert de compétences d'iCRA

Nous sommes experts en apprentissage à la fois en ligne et en présentiel. Nos formations et notre facilitation sont toujours chaleureuses, pratiques et adaptées à nos participants. Les formations d'iCRA sont disponibles en anglais, français et espagnol. Nous basons nos méthodes sur des modèles d'apprentissage éprouvés et les adaptons au contexte du projet. Les formateurs expérimentés d'iCRA sont créatifs et aiment apporter de la joie dans leurs salles de classe. Si vous vous amusez, vous apprenez probablement quelque chose !

Travailler avec iCRA

Nous travaillons principalement en Afrique et au Moyen-Orient, mais nous avons une vaste expérience en Amérique latine et en Asie.



Nous sommes petits mais évolutifs

iCRA combine l'agilité d'une petite organisation avec le réseau d'un acteur mondial. Nous sommes flexibles, amicaux et évolutifs. En utilisant un modèle de formation de formateurs, nous atteignons un impact bien au-delà de notre petite taille.



Un impact durable

Nous formons des professionnels de l'agroalimentaire pour qu'ils résolvent ensemble des problèmes communs. Cela crée un sentiment de propriété, déclenchant une plus grande implication dans votre projet. L'engagement conduit à des résultats rentables et durables.



Ajouter du plaisir à la théorie

Nous apportons une approche ludique et pratique aux projets et aux formations. Notre pragmatisme pratique simplifie la conception et la mise en œuvre des projets, même les plus complexes.



Nous pratiquons ce que nous prêchons

Chez iCRA, nous ne nous contentons pas d'enseigner seulement des compétences de facilitation ; nous en sommes le modèle. S'associer avec nous, c'est travailler avec des experts en collaboration. Ensemble, nous mettons en œuvre des projets qui se déroulent sans heurts, sur la base d'une confiance collective.



iCRA en action : créer un impact



1888

course alumni



12,380

iCRA network members



9/10

average training rating



?

cluster coaches trained



10

in-country partners



?

curricula reformed

Project Portfolio

2024

- SASI
- SNV Mali EEVJM
- TMT+ Burundi
- ABC Lebanon
- OKP-TMT+ Iraq
- OKP-TMT+ Egypt
- DeSIRA Comm.Expert
- OKP-TMT Niger
- OKP-TMT Burkina Faso
- OPFP Agrinatura, Uganda/Ivory Coast
- Enabel Niger Reel Mahita
- ACMA3 Training 01
- TMT AVFA Tunisia (Delphy)
- GCUN Ghana

- 2SCALE 2022
- OKP-TMT South Sudan
- ABC Rice Benin
- Rikolto Tanzania II
- Horti-Nigeria
- Future Water ToT
- NFP-RVO Cap.Dev.track
- VC Cowpea Niger
- VC Groundnut Niger
- Coaching guides DeSIRA AcceSS BF
- Ambero training
- ACMA Benin
- ABC Niger Reel Mahita
- AcceSS ABC Training

- OKP-IRA-30005 (WUR)
- ABC ENABEL Pineapple Benin
- URP-AL Pafao-3
- Nuffic TMT-Nigeria NURU
- OKP-TMT+ Benin
- Nuffic TMT+ Egypt (Delphy)
- OKP-TMT+ Jordan
- Pro-Agri4 (GIZ)
- OKP-MENA (IRA-JOR)
- TMT Colombia 2
- TMT+ TUN AI Alia
- OKP-TMT-MLI Gender
- ToT Cassava Trainers (IITA)
- 2SCALE 2022
- OKP-TMT South Sudan
- RVO 3 Cuba
- ABC Rice Benin
- Zanzibar VBN trajectory
- Cuba Market study
- Rikolto Tanzania II
- DeSIRA LIFT Training
- Horti-Nigeria
- NFP-RVO Cap.dev.track
- VC Groundnut Niger

2023

- NICHE/MLI/251 "IES4GIRE"
- ATAB Burundi
- OKP Benin (WCDI)
- OKP-IRA-104278 (WUR) - Year 3
- ABC ENABEL Pineapple Benin
- OKP-TMT+ Benin
- Pro-Agri4 (GIZ)

2022

- Niche/MLI/251 - IES4GIRE
- PIAL-Plus
- OKP-BDI-10041 ETAPE (WCDI)
- ATAB Burundi
- OKP Benin (WCDI)
- OKP Mali (KIT)
- OKP-EAR Dairy (Aeres)
- OKP-TMT-ETH Mekelle, Ethiopia



Le réseau d'icRA

Nous disposons d'un réseau mondial d'anciens élèves et de partenaires. Cela signifie que nous sommes présents sur le terrain partout où nous travaillons. Notre communauté diversifiée permet aux facilitateurs de partenariats d'apprendre les uns des autres et de trouver des opportunités de développement personnel. Nos partenaires locaux sont essentiels à ce réseau.

Les partenaires locaux d'icRA

RAD ONG, Benin
Africa Green Corporation, Benin
Experts Synergy Consulting, Burkina Faso
CERRCO-BI, Burundi
TaP Consultancy, Ethiopia

Agri-Wise Africa, Kenya
Crop Care Technologies, Kenya
360 Connect, Tanzania
SPPS, Nigeria
ASCD, Nigeria

L'équipe d'icRA

L'équipe multilingue d'icRA est basée à Cotonou, Lomé, Louvain, Montpellier et Wageningen. Nous sommes créatifs et nous aimons faciliter les partenariats.

Chaque projet est une histoire à succès qui se construit. Visitez www.icra.global pour en savoir plus sur la façon dont nous pouvons vous aider. Si vous êtes prêt à nous dire bonjour, vous pouvez nous contacter ici.

Construisons la confiance ensemble!



Mariette Gross

Executive Director

mariette.gross@icra.global

+31 (0) 317 422 938



Roland Fadina

XX

roland.fadina@icra.global

+229 96 103 941



Myriam Perez

XX

myriam.perez@icra.global

+33 (07) 77 066 352



www.icra.global